



Accountmanager – Duurzame energie (Midden-Nederland)

Krijg jij energie van werken in een markt die alleen maar groeit?

De energietransitie is in volle gang.

Steeds meer bedrijven en huishoudens zoeken naar manieren om energie op te slaan en onafhankelijker te worden.

Ik ben op zoek naar een energieke Accountmanager die wil meebouwen aan een organisatie die volop in ontwikkeling is binnen deze markt.

Waarom deze rol interessant is?

- Je werkt met warme leads (dus geen koude acquisitie)
- Je adviseert klanten en helpt ze écht verder
- Je stapt in een markt die zich razendsnel ontwikkelt
- Je krijgt ruimte om jezelf te ontwikkelen en impact te maken

Wat ga je doen?

- Adviseren van klanten over oplossingen rondom energieoplossingen
- Begeleiden van aanvragen en omzetten naar concrete afspraken
- Opbouwen en onderhouden van klantrelaties
- Signaleren van commerciële kansen

Wat breng jij mee?

- Commerciële ervaring (B2B / techniek is een pré)
- Je communiceert makkelijk en denkt in oplossingen
- Affiniteit met techniek of energie
- Je neemt verantwoordelijkheid en werkt zelfstandig

Wat krijg je?

- Salarisindicatie €3.000 – €5.000 + bonus
- Werken in een snelgroeiende organisatie
- Veel vrijheid en verantwoordelijkheid
- Een rol waarin je echt kunt leren en bouwen

Van inzicht naar impact





Markgrimrecruitment

Met aandacht naar de juiste match

Interesse? Ik vertel je graag meer over de organisatie en rol in een persoonlijk gesprek.

Neem gerust contact met mij op.

 +31 6 51033770

 info@markgrimrecruitment.nl

Van inzicht naar impact